



Розділ 2.

Пам'ятка 4. Стилi переговорiв

Стилi переговорiв

- ✓ Конкурентний
- ✓ Колаборативний
- ✓ Компромiсний
- ✓ Поступливий
- ✓ Уникливий

Результати

Перемога / поразка

Перемога/перемога

Инодi перемога/ поразка

Поступка — виграє друга сторона

Переможцiв немає.