



Розділ 2.

Пам'ятка 4. Стили переговорів

Стили переговорів

- ✓ Конкурентний
- ✓ Колаборативний
- ✓ Компромісний
- ✓ Поступливий
- ✓ Уникливий

Результати

- Перемога / поразка
- Перемога/перемога
- Іноді перемога/ поразка
- Поступка — виграє друга сторона
- Переможців немає.